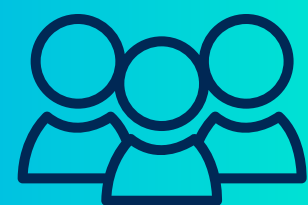




A JÖVŐ DISZTRIBÚTORA.

A CHS-RŐL

A CHS nem csupán egy disztribútor, a hazai IT piac első integrált piacra jutási platformja, amely egyetlen partnerként fedi le a teljes magyar piacot, a gyártótól a végfelhasználóig.



**B2B
disztribúció**



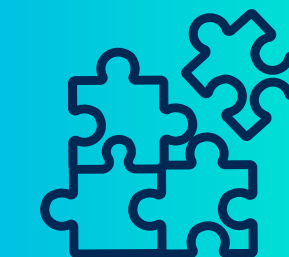
**Retail
hálózat**



**E-tail
platformok**



Integrátorok



**Szolgáltatási
háttér**

CÉGCSOPORTUNK SZÁMOKBAN

Számok, melyek magukért beszélnek.



30
év
tapasztalat



KÜLDETÉSÜNK

Hiszünk abban, hogy a gyártók és a piac közötti kapcsolat minősége meghatározza a növekedés sebességét. Integrált piacra jutási platformunk összeköti a vezető gyártókat a teljes magyar piaccal.

GYORS PIACRA JUTÁS

Saját disztribúciós, retail és e-tail csatornáink révén a termék gyorsan és hatékonyan jut el a viszonteladókhoz és a végfelhasználókhoz egyaránt.

SZÉLES PIACI ELÉRÉS

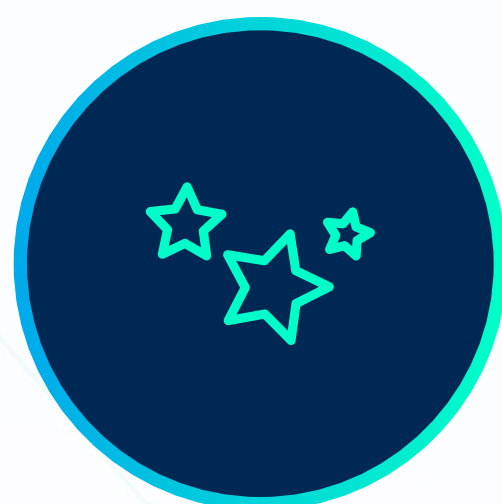
Viszonteladóink és saját bolthálózatunk segítségével garantáljuk a teljes magyar piac lefedettségét.

KISZÁMÍTHATÓ NÖVEKEDÉS

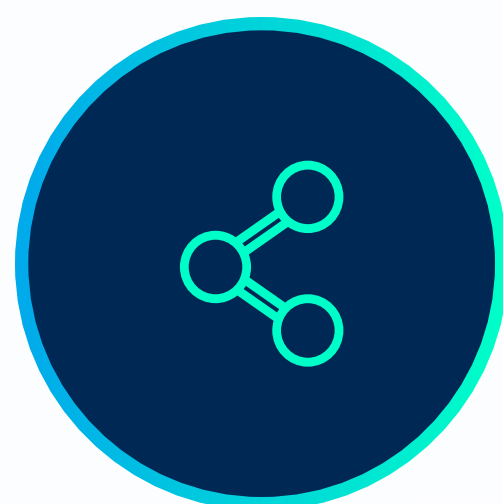
Integrált infrastruktúránk stabil működési hátteret és tervezhető üzleti eredményeket biztosít partnereinknek.

B2B DISZTRIBÚCIÓ, A CHS ÖKOSZISZTÉMA ALAPJA

Több mint 3 600 aktív viszonteladó, több száz nemzetközi márka, országos logisztikai háttér és professzionális értékesítési csapat. Az IT piac legmegbízhatóbb disztribútoraként 30 éve vagyunk az élvonalban.



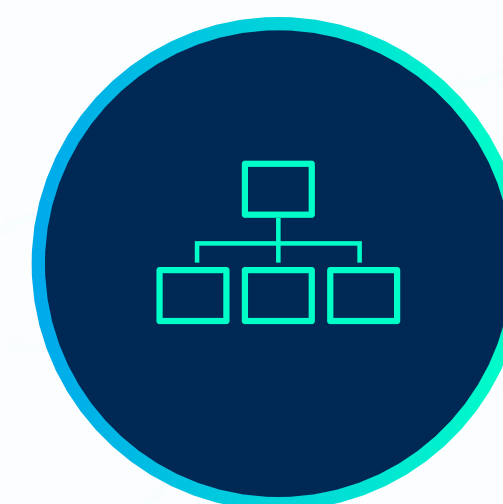
30+ év tapasztalat
a disztribúcióban



3 600+ aktív
viszonteladó



Országos logisztikai
és kereskedelmi
lefedettség



Több száz
nemzetközi
márka



Nagylétszámú
professzionális
értékesítési
csapat

A CHS MEGHATÁROZÓ RETAIL–E TAIL MÁRKÁI

Három saját márkával vagyunk jelen a hazai kiskereskedelmi és online piacon – ezt más disztribútor nem tudja felmutatni. Gyártói partnereinknek közvetlen fogyasztói elérést és azonnali értékesítési volument biztosítunk.



notebook.hu



Webshop

8

Üzlet – Országszerte

1

Átvételi Pont



konzolvilág
minden ami gaming



Webshop 5 országban

8

Üzlet – Budapest

1

Átvételi Pont



AQUA
WEBÁRUHÁZ



Webshop

1

Átvételi Pont

RETAIL-E-TAIL CSATORNÁINK STRATÉGIAI ELŐNYEI

Saját csatornáink közvetlen piacra jutást és azonnali értékesítési volument biztosítanak gyártói partnereinknek – olyan előnyt, amelyet önállóan nehezen lehetne felépíteni.



PIACI ERŐ ÉS JELENLÉT

Napi több tízezres fogyasztói elérés, erős online jelenlét és országos üzlethálózat – mindez azonnal elérhető gyártói partnereink számára.



KÖZVETLEN ÉRTÉKESÍTÉSI ERŐ

Saját csatornáink azonnali és stabil értékesítési alapot teremtenek – felgyorsítva az új termékek bevezetését és folyamatos, kiszámítható keresletet biztosítva.



CSATORNAELŐNY PARTNEREINKNEK

A B2B disztribúció és a retail-e-tail csatornák együttes ereje nagyobb piaci lefedettséget, jobb pozicionálást és hosszabb távú növekedési lehetőséget jelent a gyártóknak – egyetlen integrált rendszeren belül.

INTEGRÁTORAINK ÉS SZAKMAI SZOLGÁLTATÁSUNK EREJE

Integrátoraink és szakmai szolgáltatásaink révén nemcsak terméket, hanem teljes, értékteremtő szolgáltatáscsomagot nyújtunk partnereinknek – a komplex IT infrastruktúra kialakításától a pénzügyi támogatáson és az országos szervizhátteren át a logisztikai megoldásokig.



Integrátori megoldások

Komplex IT infrastruktúra, konfiguráció és rendszerintegráció vállalati ügyfeleknek.



Szolgáltatási háttér

Gyors terméktámogatás, RMA és garanciakezelés, megbízható ügyfélszolgálat.



C Szerviz – országos márkaszerviz hálózat

Dell, HP, Lenovo, ASUS és MSI hivatalos márkaszervizeként 15 városban.



Logisztikai kompetenciák

Hatékony készletgazdálkodás és országos, gyors kiszállítás.



Pénzügyi és értékesítést támogató megoldások

Rugalmas fizetési feltételek, kedvezmények és marketingtámogatás.

MIÉRT CHS?

A CHS az egyetlen disztribútor Magyarországon, amely egyszerre van jelen a B2B és B2C piacon saját retail és e-tail hálózattal, integrált piacra jutási platformmal és 30 év tapasztalatával a háttérben.

EGYEDÜLÁLLÓ B2B + B2C JELENLÉT

Más disztribútor csak az egyik oldalon van jelen, mi mindkettőn. Ez gyorsabb piacra jutást és szélesebb elérést jelent gyártói partnereinknek.

ADATVEZÉRELT DÖNTÉSHOZATAL

Saját retail és e-tail csatornáink valós piaci adatokat szolgáltatnak, így partnereink döntései tényeken, nem feltételezéseken alapulnak.

MAGYAR TULAJDON, STRATÉGIAI STABILITÁS

100%-ban magyar tulajdonú vállalként hosszú távú, kiszámítható partnerséget kínálunk.

ORSZÁGOS KAPCSOLATRENDSZER

SYSTEM
INTEGRATOR

4G
GROUP

T...Systems

Delta

IMG
solution

TIGRA
INFORMATIKA

szinva**net**

PC Trade
systems

areus
more in one

euroone

KERMANN
IT | IDM | BIM

gloster

OPERATOR

one

T...

Yettel.

RETAILER

EMAG

euronics

Media Markt

alza.hu

Auchan

METRO

ETAILER

AQUA
WEBÁRUHÁZ

notebook.hu

konzolvilág

mysoft.hu

iPon

DIGIPRIME.HU

LAPTOP.hu

PCX

CHS CSOPORT KULCSFONTOSÁGÚ KERESKEDELMI MÁRKÁI

PC ÜZLETÁG

DELL
Technologies



Lenovo

ASUS
IN SEARCH OF INCREDIBLE

msi

acer



SZERVER

HPE

ThinkSystem

DELL
Technologies

 **HUAWEI**

PERIFÉRIA

 **LG**

SAMSUNG

PHILIPS

AOC

EPSON

KOMPONENS

 **Kingston**
TECHNOLOGY

GIGABYTE

 **tp-link**

 **ADATA**

Synology **logitech**

ENERGETIKA

 **ENERGY**

 **risen**
solar technology

Deye

 **HUAWEI**

DAISolar

EGYÜTT ÉPÍTJÜK A JÖVŐT!



30 éve vagyunk az IT piac élvonalában, mert a bizalom, a szakértelem és az elköteleződés **nem épül fel egyik napról a másikra**. Integrált piacra jutási platformunkkal **gyorsabb piacra jutást, szélesebb elérést és kiszámítható növekedést biztosítunk** egyetlen partnerként, a gyártótól a végfelhasználóig.

Dolgozzunk együtt, hogy terméke a lehető **leggyorsabban és a lehető legszélesebb körben érje el a magyar piacot**.